

Wo Beruf zur Berufung wird

FinanzPuls hat vor wenigen Wochen das zehnjährige Bestandsjubiläum als Kooperationsplattform für Vermögensberater und Versicherungsmakler im steirischen Loipersdorf mit seinen FinanzPuls Partnern gefeiert. Wir nehmen das Jubiläum zum Anlass, aus der Freude und dem Stolz über das Erreichte Kraft, für weitere zehn erfolgreiche Jahre zu schöpfen.



Dafür, dass es uns auch künftig gelingen wird, gesund zu wachsen, sprechen im Jubiläumsjahr zehn triftige Gründe, von denen wir heute fünf näher beschreiben wollen.

1. AM PULS DES MARKTES

Der Gründungsauftrag, am Puls des Finanzgeschehens zu agieren, wurde im Unternehmen nicht nur in der Namensgebung manifestiert. Die Marke verpflichtet uns, sich jener Themen anzunehmen, die unsere Kunden bewegen. Egal ob Pflege, Pension, Fixkosten sparen oder Eigentumbildung beim Wohnen, hier wird in bewährter Methode beraten und betreut.

2. IMAGEVORTEILE NUTZEN

Mittlerweile gilt unser Unternehmen bei Kunden und Produktpartnern als zuverlässiger, erfolgreicher Marktteilnehmer. Dieses Verdienst haben wir nicht von heute auf morgen erworben. Es ist das Ergebnis einer akribischen Pflege unseres Erscheinungsbildes in der Branche,

das wir im täglichen Kontakt ebenso wie in öffentlichen Medien unserer Kundenzeitung, Kundenbroschüre oder der Homepage kommunizieren.

3. ÜBERZEUGENDE PRODUKTSTRATEGIE

Durch das stete Wachstum im Markt ist es gelungen, Produktpartner davon zu überzeugen, Sonderprodukte mit exklusiven Vorteilen für FinanzPuls Kunden bereitzustellen. Dem FinanzPuls Partner wiederum steht eine Produktmatrix mit den im Produktausschuss ausgewählten Lösungen zur Verfügung. Diese Unterstützung bietet dem Partner die Sicherheit, ein geprüftes Produkt mit erkennbaren Vorteilen anzubieten.

4. FAIRES, ATTRAKTIVES VERGÜTUNGSSYSTEM

Am FinanzPuls macht sich Mitarbeit bezahlt. Davon haben sich auch ohne kostspielige Kampagnen von Jahr zu Jahr mehr Partner überzeugen können. Die Kooperationsvereinbarung

sieht neben einem umfassenden Leistungsversprechen eine faire Vergütung in allen Geschäftsfeldern vor. Ganz gleichgültig, ob der FinanzPuls Partner als Experte, Berater oder Tippgeber agiert, jede Initiative wird pünktlich und gut honoriert.

5. ONLINE KUNDENVERWALTUNG

Mit der Online-Datenbank „Ihr Puls“ nutzt der FinanzPuls Partner ein Arbeitsinstrument, das hinsichtlich Kundenverwaltung keinen Wunsch offen lässt. In dieser Datenbank findet der FinanzPuls Partner den Zugang zu seinen aktuellen Kunden- und Produktdaten. Er kann Abläufferdaten warten und abrufen. Er hat Einsicht in alle vermittelten Geschäfte und deren Provisionen bzw. auch in künftige Ansprüche. Selbstverständlich unterliegen die gespeicherten Geschäftsfälle strengen Kunden- und Datenschutzbestimmungen.

Neben diesen beschriebenen Bereichen finden wir im Leistungsversprechen an FinanzPuls Partner noch fünf weitere Punkte wie Ausbildung, Beratungsstandards, Karriereplan, Wertpapiervermittlung und nicht zuletzt das FinanzPuls Team – wo Leistung verbindet! Über diese wollen wir gerne in der nächsten Ausgabe von *FONDS exklusiv* berichten.

Sie wollen diese schon früher erfahren oder haben Interesse an einer Partnerschaft am FinanzPuls? Kontakt: berater@finanzpuls.com, www.finanzpuls.com

FINANZPULS.COM